

CURRICULUM VITAE

DATI ANAGRAFICI

Nome e Cognome: Andrea Rusconi
Data di Nascita: 24/03/1989
Luogo di Nascita: Lecco
Residenza: omissis
Telefono: omissis
E-mail: omissis
Patente: omissis

ESPERIENZE LAVORATIVE

- Settembre 2015-attuale
Commandos Brianza
Presidente Fondatore, Capo allenatore, Gestione Social media marketing, Pr, ocomunicazione
<http://www.commandosbrianza.com/>
- Giugno 2009- Giugno 2014
Consigliere comunale Galbiate (il più giovane consigliere eletto di diritto)
- Novembre 2015- Febbraio 2016
Tirocinio presso il Palataurus, gestione social media marketing, Pr
<http://www.palataurus.eu/>
- Gennaio 2016
certificazione Eccellenze in digitale, Google Inc.
- Marzo 2016
Socio fondatore dell'Accademia web marketing, comunicazione, vendita, gestione lead generation
<http://www.accademiawebmarketing.it/>
- Dicembre 2018- ad oggi
Co-fondatore di Guadagno Online Formula
<https://www.qofitalia.it>

VOLONTARIATO

- Settembre-Giugno 2013 Sportello Caritas Oggiono
- Settembre 2014 fino a oggi Sportello Banca del Tempo
<http://www.bdtvalmadrera.it/bdt/>

FORMAZIONE

- 2009 – Diploma Liceo scientifico conseguito presso l'Istituto Bachelet di Oggiono (LC)
- 2015- Master Lecco 100, <http://www.lecco100.it/>
- 2015- Maggio, Seminario Riparto da zero, formatore Roberto Cerè, sviluppo del business con internet
- 2015- Settembre- Febbraio, morfopsicologia e pnl con il formatore Remo Bernardi

LINGUE CONOSCIUTE

Inglese: Livello B1

CAPACITA' E COMPETENZE TECNICHE

ottima conoscenza del Social media marketing e di tutti gli strumenti indispensabili per sviluppare un'attenta ed efficace strategia pubblicitaria sul Web. Nell'esperienza accumulata in questi anni soprattutto con l'attività sportiva presso i Commandos Brianza e con l'esperienza politica nel comune di Galbiate; ho appreso la gestione e la diffusione di progetti attraverso Facebook, Twitter, youtube, Vimeo, Google Plus Pinterest, Flickr. Utilizzare questi nuovi strumenti è fondamentale per un'azienda che vuole ampliare il range di azione e attrarre l'attenzione di nuovi clienti. Ho una predisposizione nella relazione umana che ho avuto modo di sviluppare e rafforzare con le esperienze di sportellista presso la Caritas di Oggiono e quella di sportellista presso la Banca del tempo. Mi piace aiutare le persone e poter essere utile alla società, lavorare nell'ambito delle risorse umane sarebbe il coronamento di una progressiva presa di coscienza di realizzazione personale. Da maggio inizierò gli studi di Morfopsicologia e da Giugno quelli di Pnl potendo così ampliare le mie conoscenze sullo studio del linguaggio umano riuscendo così ad essere sempre più utile e preciso nell'individuazione dei profili idonei. L'attuale esperienza di Presidente e capo allenatore, mi sta aiutando a rafforzare le mie doti di Leadership.

La creazione dell'attività dell'accademia web marketing, mi ha fornito le capacità di creare e sviluppare per gli acquirenti il sistema di lead generation per aumentare clienti. Il nostro obiettivo è quello di risolvere il problema dell'avere clienti agli imprenditori e liberi professionisti.

CAPACITA' E COMPETENZE

Sono una persona determinata, socievole e disponibile. Sono una persona affidabile, in grado di svolgere ruoli di responsabilità; prediligo lo strumento della cooperazione per raggiungere gli obiettivi coinvolgendo tutti i componenti del team di lavoro.

ALTRE INFORMAZIONI

Interessi: Palestra, Cinema, Letteratura, Antropologia e Musica

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali nel rispetto del D.Lgs. 196/2003